Semble Company of the Company of the

Ano X - Edição nº 124 - Junho/2021

Distribuição Gratuita



Inove para vender mais no Mês dos Namorados

Pronampe

Sancionada lei que torna programa de crédito permanente

Oportunidade

Sebrae oferece 264 vagas para o programa ALI

ACIP

Associação disponibiliza cartilha de educação financeira



Superando Desafios

Elevar as vendas no comércio em tempos de pandemia tem sido desafiador para comerciantes, lojistas e empresários. Por mais que o período apresente momentos de instabilidade, precisamos criar alternativas e encontrar soluções para dar continuidade ao nosso trabalho.

Nesta edição, produzimos reportagem que mostra empresas superando suas expectativas nas vendas para o Dia das Mães. Empresários com mentes empreendedoras falam sobre a importância de não atuarmos apenas como vendedores de mercadorias, mas sim, nos transformarmos em consultores e valorizarmos nossos clientes.

Conhecer e atender as necessidades dos consumidores é extremamente importante para o lojista alcançar seus objetivos. Trabalhar as novas tecnologias com a divulgação e venda nas redes sociais e a prática de delivery tem sido uma das principais alternativas.

Ainda nesta edição listamos o que sua empresa pode fazer para engajar os clientes e vender muito mais no Mês dos Namorados, uma data marcada por declarações, demonstrações de afeto e, principalmente, troca de presentes. Também informamos sobre nossa luta no combate à Covid-19 com a doação de cinco bombas de infusão universal à Santa Casa de Misericódia, além do apoio a cursos entre outras novidades.

Uma ótima leitura.



Sérgio Luiz Moreira Presidente Executivo

Associação Comercial e Industrial de Piedade

Diretoria Administrativa

Presidente: Sérgio Luiz Moreira Vice Presidente: Anderson Luis Girotto

1º Tesoureiro: Edno Aparecido de Souza

2º Tesoureiro: José Alexandre de Souza Furguim

1º Secretário: Salvador Marinho

2º Secretário: Jeferson Spencer Marsarotto **Diretor de Patrimônio:** Vicente Pereira da Silva Diretor de Eventos: José Fernando Rosa Maciel

Diretor de SCPC: Jair Fresneda

Conselho Deliberativo (Efetivos)

Gilmar Figueiredo Pedro Herrera Esteban Filho Lúcio José Escanhoela Marcos Antonio Bortolini Leandro de Oliveira Santos

Conselho Deliberativo (Suplentes)

José Eduardo Taliani George Yassunobu Osako Francisco Saburo Saito Pedro Agostinho Bortolini

Conselho Fiscal (Efetivos)

Felipe Favero Godinho Osvaldo Konrad Hélio Federzoni

Conselho Fiscal (Suplentes)

Alcindo Vieira Cruz Edson Santos Felix Roberto Antonio Dias

REDACÃO

Jornalista: Jaderson Alves - MTB 33.190

PROPAGANDA E CRIAÇÃO

Projeto Editorial e Gráfico: J.A Comunicação

Edição de Arte e Fotografia: J.A Comunicação

Impressão: PIEGRAF **Tiragem:** 3.000 exemplares Periodicidade: Mensal

Associação Comercial e Industrial de Piedade

Rua Fernando Cróccia, 126 - Centro Telefone (15) 3344.9770 Linha Emergencial (15) 3344.1766 www.acepiedade.com.br

Presidente da Acip participa da reinauguração do Centro Esportivo "Nelson Peixoto Freire"

O presidente da Associação Comercial e Industrial de Piedade (ACIP), Sérgio Luiz Moreira, participou da reinauguração do Centro Esportivo "Nelson Peixoto Freire", ocorrida em maio. Localizado no Bairro Paulas e Mendes, o Centro estava em processo de revitalização desde o início deste ano.

O local conta com uma pista de Atletismo de 200 metros com 6 raias que permite o treinamento e competições de praticamente todas as provas de pista do Atletismo (100m, 200m, 400m, 800m, 1500m, 5000m, 10000m, 100m sobre barreiras e revezamentos 4x50m, 4x75m, 4x200m e 4x400m) e locais/instalações para as diversas pista de campo do Atletismo tais como Salto triplo, em distância, em altura e com vara, e lançamentos de disco, martelo (com gaiola apropriada) e de peso. Também há um gramado no local para prática de de Futebol Americano feminino Flag. Toda a estrutura conta com iluminação de led para



Presidente da ACIP, Sérgio; Diretora Administrativa e financeira da ECIL, Dirce; diretor presidente da ECIL, Luiz Antônio e Diretor da ACIP, José Fernando

Foto: João Nascimento



Ato de inauguração do Centro Esportivo

realização de atividades noturnas. O local deve atender crianças, adolescentes, adultos, idosos e pessoas com deficiência. "É um espaço adequado também para o esporte inclusivo", destaca a Diretoria Municipal de Esporte e Lazer.

Estavam presentes na cerimônia de reinauguração, o diretor da ACIP, José Fernando Rosa Maciel; o prefeito Geraldo Pinto de Camargo Filho (MDB), o Diretor de Esporte, Agostinho de Moura Junior; a diretora administrativa e financeira da ECIL, Dirce de Carvalho Freire; o diretor presidente da Ecil, Luis Antonio de Carvalho Freire; além dos familiares, Nelson Luis de Carvalho Freire, Cibeli Bolsan Freire, João Victor Saborosa de Carvalho Freire e Sueli Saborosa.

Foto: João Nascimento



Centro Esportivo Nelson Peixoto Freire

Foto: João Nascimento



Presidente da ACIP, Sérgio; prefeito Geraldinho; vice-prefeito Renaldo e diretor da ACIP, José Fernando



RUA TENENTE DEMÉTRIO MACHADO, 09 CENTRO - FONE: (15) 3344-2627

EXAMES LABORATORIAIS



2021 OCIO 3



Empresa é destaque em locação de máquinas de solda

Foto: Aline Nunes



Proprietário Elvis Ferreira e colaborador da empresa

A DBC Gases é uma empresa focada em comercialização e locação de máquinas e equipamentos de soldagem. Oferece ampla linha de equipamentos de soldagem, corte e acessórios. Com 10 anos de mercado, busca constantemente entregar as melhores soluções aos clientes e aposta na locação de máquinas de solda como especialidade.

Segundo o proprietário, Elvis de Paula Ferreira, é um setor que está crescendo e demanda muita necessidade. Para ele, a venda de equipamentos de gases de solda é comum, o diferencial é a locação dessas máquinas. "Não vendemos só gases, damos a solução para o cliente e tudo que ele precisa, desde a base até os materiais consumíveis", destaca.

Ele começou a trabalhar com manutenção de equipamentos de solda há mais ou menos 13 anos, na garagem do pai. Aos poucos, foi se consolidando e abriu a primeira loja, na rua José Godinho da Silveira. Observando as necessidades do mercado, ampliou os serviços e atualmente está em prédio próprio, localizado na rua Vinte de Maio, 320, Cotianos- comercializando toda a linha de gases industriais e consumíveis para soldagem, assistência técnica e locação.

A DBC Gases e Locação oferece, ainda, entrega e técnica de máquinas de solda e consultoria em processos de soldagem.

Para outras informações acesse dbcgases.com.br ou entre em contato: (15) 3244-2737/99733-9094.

Foto: Divulgação



Produtos e equipamentos oferecidos pela empresa



Continuamos em Pandemia

Higienize as mãos com álcool gel

Use máscara ao sair de casa

Desinfete seu estabelecimento, superfícies e objetos tocados

Mantenha o distanciamento social

Proteja-se!





Mês dos Namorados: anote 5 ações de vendas que estimulam o público-alvo

Em junho comemora-se o Mês dos Namorados. O período é marcado por declarações, demonstrações de afeto e, principalmente, troca de presentes.

Em função da manutenção da pandemia e com medidas de contenção contra o novo coronavírus em diferentes estados do Brasil, a perspectiva do dia dos Namorados em 2021 é semelhante ao cenário de 2020. Neste sentido, o comércio estima um crescimento de 2,5% nas vendas neste período.

Anote 5 ações de vendas que estimulam o público-alvo!

Listamos o que sua empresa pode fazer para engajar os clientes e vender muito mais no dia dos namorados.

Ofereça brindes

Quem não gosta de um presente extra, não é verdade? Então, uma ótima ideia é oferecer brindes! Essa opção, além de agradar o cliente, ajuda a aumentar seu ticket médio neste período.

Faça parcelamentos especiais

Caprichar no presente representa preço alto em alguns casos. Por

isso, ofereça mais alternativas de parcelamento. Ah! Não se esqueça: nada de juros.

"Na compra de dois itens, o segundo sai com 50% OFF"

Alguns itens para casais, a exemplo de canecas, são complementares. Desse modo, quando o segundo sai com 50% de desconto, saiba que isso é um fator muito motivador para compra!

Descontos surpresa

O desconto surpresa pode ser usado como forma de fidelizar clientes antigos ou atrair novos. Você pode sortear cupons, por exemplo, que a pessoa possa usar em até 10 dias. Aqui, o que mais vale é a criatividade!

Descontos relâmpagos

Os descontos relâmpagos podem ser feitos no seu site ou na sua loja física. Veja em qual hora existe mais fluxo de compradores e determine um prazo para a queda do preço de alguns produtos. Quem aproveitar vai querer voltar, pode ter certeza!

https://trii.com.br/dia-dos-namorados-2021/

'Sol Instituto de Beleza' está de casa nova

O Brasil é o quarto maior mercado de beleza e cuidados pessoais do mundo, e mesmo em um período de incertezas como a pandemia, o setor, que envolve venda de cosméticos, barbearia, entre outros, continuou próspero. Um estudo da Euromonitor, empresa internacional de pesquisa de mercado, estima que o número de salões de beleza formais no Brasil cresça 4,5% até o final do ano. Em Piedade, alguns estabelecimentos também tiveram a oportunidade de crescer nesse período, como é o caso de 'Sol Instituto de Beleza'.

Há 13 anos, 'Sol Instituto de Beleza' trabalha para elevar a autoestima de mulheres e homens em Piedade, oferecendo desde cortes, químicas

Foto: Aline Nunes



Equipe 'Sol Instituto de Beleza

em geral, maquiagem, penteados, tratamento estético facial e corporal, micropigmentação e podologia. Com a proposta de crescer e ofertar um ambiente mais confortável e espaçoso para os clientes, o salão se estabelece em novo endereço.

Solange Aparecida da Luz, proprietária, comenta que com no novo ambiente será possível agregar novos serviços, principalmente para o dia da noiva. Incentivada pela mãe, Solange, ingressou na área da estética, fez diversos cursos e se aprimorou cada vez mais, sempre em busca de novos conhecimentos. Diante de um espaço novo e aconchegante para seus clientes, a empresa cresce com qualidade e profissionalismo.

O novo endereço está localizado na Rua Tenente Demétrio Machado, 213. Para contato: (15) 3244-2971/99147-0587.

Foto: Aline Nunes



Ambiente mais arrojado e confortável para os clientes



unho / 2021 \bigcirc \bigcirc \bigcirc \bigcirc \bigcirc \bigcirc



ACIP doa 5 bombas de infusão à Santa Casa para tratamento de pacientes com COVID-19

Equipamentos foram adquiridos por meio de recursos arrecadados pela Associação junto aos comerciantes, produtores rurais, industriais, cooperativas e pessoas físicas

A Associação Comercial e Industrial de Piedade (ACIP) fez nova doação de cinco bombas de infusão universal à Santa Casa de Misericórdia de Piedade. Os equipamentos foram entregues no dia 14 de abril pelo presidente da ACIP, Sérgio Luiz Moreira ao provedor da Santa Casa de Misericórdia de Piedade, José Eduardo Taliani.

Os aparelhos custaram R\$ 47.500,00, recursos estes arrecadados por meio de iniciativa da ACIP junto aos comerciantes, produtores rurais, industriários, cooperativas e pessoas físicas. "Esta foi mais uma etapa da nossa ação que resultou na compra destes equipamentos. Ficamos surpresos e ao mesmo tempo felizes em saber que os aparelhos foram instalados imediatamente e estão em uso ajudando pacientes que lutam contra a Covid 19', afirma o presidente da associação.

Doações à Santa Casa

Neste ano, a ACIP doou à Santa Casa dois monitores multiparametros com recursos próprios no valor de R\$ 25.000,00. Por meio de iniciativa da ACIP junto aos empresários, comerciantes, industriários, produtores rurais, cooperativas e pessoas físicas também foram doados à entidade um ventilador pulmonar (respirador) no valor de R\$ 80.000,00 e mais recentemente cinco bombas de infusão universal, no valor de R\$ 47.500,00.

Mais uma vez a ACIP agradece a todos que colaboraram com as doações.

Foto: Jaderson Alves



Provedor da Santa Casa Recebe equipamentos entregues pelo Presidente da ACIP

ACIP disponibiliza cartilha de educação financeira

Administrar as finanças da família não é tarefa fácil. Pensando nisso, a Associação Comercial e Industrial de Piedade - ACIP disponibiliza em seu site a cartilha de educação financeira.

Neste arquivo, é possível obter ajuda para organizar o orçamento doméstico, aprender a poupar, controlar os gastos,

planejar os investimentos, monitorar as despesas e conquistar um consumo mais responsável.

A cartilha está disponível de forma gratuita para download no site: http://www.acepiedade.com.br/documentos/cartilhaorcamento-acip.pdf

ATENÇÃO

Devida à preocupação do Ministério da Saúde com uma possível terceira onda da covid-19, somada a alta no ritmo de contágio registrada nos últimos dias no município, a Associação Comercial e Industrial de Piedade (ACIP) pede que a população, comerciantes

e empresários contribuam e continuem fazendo a utilização correta das máscaras faciais, higienização frequente das mãos e o cumprimento do distanciamento social. A pandemia ainda é uma realidade, mas se cada um fizer a sua parte, sairemos bem dessa.







comercialplastifix@gmail.com

Rod. Padre Guilherme Howel Km 119 - Altos de Piedade

Comércio faz balanço positivo do Dia das Mães

Lojistas foram surpreendidos com boas vendas nos estabelecimentos

Foto: Aline Nunes



Loja oferece variedade em pijamas

Marilda Pereira Rolim Castanho, proprietária da 'Marilda Lingeries e Pijamas', há 22 anos no mercado, assegura que as vendas do Dia das Mães superaram suas expectativas. Com mente empreendedora, ela montou toda uma estratégia de planejamento e ação para trabalhar o que ela indica ser o mais importante: o cliente.

"Hoje você não pode ser um vendedor, tem que ser um consultor. Eu tenho que conhecer o meu cliente para atender a necessidade dele. Esse é o ponto, não podemos depender que ele venha até a loja. Você tem que conhecê-lo bem para fazer as abordagens corretas.", diz a empreendedora. Segundo ela, nesse período pandêmico, sua equipe criou situações para conseguir se manter no mercado e consolidar os clientes. Com a baixa das temperaturas e a aproximação do inverno, os itens mais procurados foram os pijamas tradicionais e o "social", para um home office mais confortável.

Para Gislaine Antunes Lopes, gerente da Loja ÉD+', as roupas de inverno foram os presentes escolhidos para as mamães. Ela diz que mesmo diante da atual situação do país, o consumo surpreendeu.

10% das vendas na ÉD+ foram realizadas por meio do aplicativo WhatsApp e a maior parte na loja física, demonstrando que a maioria ainda prefere ir às compras presencialmente.

"Estarmos abertos nesse mês de maio foi muito importante para nós comerciantes, porque com isso, conseguimos manter os empregos. Hoje, estamos com uma carteira de 17 funcionários e não precisamos demitir ninguém, graças a esse trabalho em conjunto com a Acip e a Prefeitura. Foi um acolhimento muito significativo para nós neste ano", finaliza.

Foto: Aline Nunes



Marilda Pereira Rolim Castanho, proprietária da Marilda Lingeries e Pijamas

Foto: Aline Nunes



Na ÉD+, roupas de inverno foram os presentes mais escolhidos para as mamães







. 0000

Sebrae oferece 264 vagas para empresas em projeto gratuito de inovação em Sorocaba e Região

ACIP faz parceria com o Sebrae para disponibilizar vagas para comerciantes de Piedade



Com o propósito de promover a competitividade das micro e pequenas empresas, o Sebrae abre inscrições gratuitas para o programa ALI Brasil Mais (Agentes Locais de Inovação) em Sorocaba e cidades da região. Em Piedade, a Associação Comercial e Industrial de Piedade (ACIP), em acordo com o Sebrae, disponibilizará algumas vagas para comerciantes do município. O projeto está indo para o terceiro ciclo, que terá início em 5 de julho e conclusão em outubro de 2021. Alguns micro e pequenos empresários associados à ACIP já participaram e estão aproveitando as oportunidades para o seu negócio.

Ali Brasil Mais é uma parceria entre Sebrae e CNPq para atender os pequenos negócios formalizados com CNPJ ativo para reduzir custos e aumentar seus faturamentos. Ao todo são 264 vagas. As inscrições podem ser feitas por MEs (microempresas) e EPPs (Empresas de Pequeno Porte) até o dia 25 de Junho pelo site https://bit.ly/ALISOROCABA

A metodologia utilizada no projeto objetiva o aumento da produtividade e competitividade das empresas brasileiras com a promoção de melhorias rápidas, de baixo custo e de alto impacto por meio de um acompanhamento contínuo e atendimentos especializados. O projeto contempla ainda atividades coletivas e acompanhamento individual realizado por um bolsista do CNPq, com a supervisão dos especialistas do Sebrae.

Para o analista de negócios Diego Pucci (gestor regional do programa), é fundamental que a inovação gerada pelo Agente Local de Inovação traga resultados concretos para a empresa, tais como aumento de faturamento e redução de custos. "O Agente Local de Inovação tem o papel de auxiliar os empreendedores na busca de oportunidades de melhoria do negócio, facilitando o processo de inovação, tornando a empresa mais competitiva no mercado".









Piedade







Piedade é relevante na produção da segunda hortaliça mais cultivada no mundo



Em 2020, o município enviou 124,45 toneladas para a maior praça na comercialização de tomates no Brasil

Atualmente o tomate é uma das hortaliças mais cultivadas no mundo e a que apresenta maior valor comercial. Na Companhia de Entrepostos e Armazéns Gerais de São Paulo (Ceagesp), em 2020, foram comercializadas 246 mil toneladas de tomate, vendidas por 685 milhões de reais. O produto é o segundo alimento mais comercializado e o primeiro em valor de comercialização, de acordo com dados da Seção de Economia e Desenvolvimento da Ceagesp.

Entre as oito variedades mais comuns do tomate, Piedade ocupa a lista dos top 20 em fornecimento em cinco tipos: 9° holandês, 10° cereja, 16° sweet grape, 17° rasteiro e 18° caqui. No ano passado, foram entregues 124,45 toneladas do fruto. No outono, inverno e começo do verão a maior parte do abastecimento de São Paulo sai das microrregiões de Piedade e demais cidades do Sudoeste Paulista.

Tomate uva

O tomate sweet grape ou tomate-uva é uma variedade relativamente nova, comparada às outras. Pequena e alongada, possui teor de açúcar elevado e é indicado para consumo in natura ou em saladas. O sweet grape foi criado pela Sakata (empresa japonesa de sementes) no ano 2000 e trazida para o Brasil anos depois e despertou o interesse de muitos agricultores.

Foi o caso de Masato Kano e Yumi Kano, proprietários da Kano Tomates, uma das principais produtoras de sweet grape do país. Há 15 anos eles trabalham com esse tipo de tomate, que foi o que deu início a empresa. Atualmente, produzem também outras variedades de tomate, além de legumes e folhagens 100% orgânicas em uma área de 4,5 hectares.

O cultivo do tomate-uva é feito em estufas protegidas e com modernos sistemas de irrigação que permite o uso consciente de água. Segundo Yumi, o sweet grape possui boa produtividade e resistência. Em geral, essa qualidade chega a produzir até 10 quilos por planta ao ano.

Os principais clientes da Kano Tomate estão na capital e no interior de São Paulo, em Manaus, Brasília, Minas Gerais, Mato Grosso, Santa Catarina, Curitiba e Rio Grande do Sul.

Para Yumi, atualmente o mercado de sweet grape se popularizou bastante, com a presença de vários produtores. "No início era um produto diferenciado, considerado nobre. Ele se popularizou bastante e conseguiu ficar mais acessível a todas as classes. Isso é bom e, hoje ele já é um produto comum como os outros tipos de tomate", considera.

Para saber mais sobre a produção de sweet grape e outros produtos da Kano Tomate, acesse o site www.kano.com.br ou entre em contato: (15) 99709-1417

Foto: Aline Nunes



Produtores de tomate Grape em Piedade/SP

Foto: Aline Nunes



Tomate Grape, Piedade/SP







/ 2021 QCI O 9

Pronampe

Sancionada lei que torna Pronampe permanente Programa abre crédito para micro e pequenas empresas

O Governo Federal sancionou no dia 2 de junho a lei que torna permanente o Programa Nacional de Apoio às Microempresas e Empresas de Pequeno Porte (Pronampe). O anúncio foi feito em vídeo publicado por presidente Jair Bolsonaro nas redes sociais.

"Estou agora sancionando a nova lei do Pronampe, que vista atender as pequenas empresas e o microempresário, de forma permanente", declarou.

O Pronampe foi criado em maio de 2020 para auxiliar financeiramente os pequenos negócios e, ao mesmo tempo, manter empregos durante a pandemia de covid-19, mas foi encerrado no fim do ano. Para restabelecer a iniciativa, o Congresso Nacional aprovou um novo projeto de lei que teve tramitação concluída no Senado no dia 11 de maio e aguardava apenas a sanção presidencial para entrar em vigor.

Ao longo do ano passado, o Pronampe disponibilizou mais de R\$ 37 bilhões em financiamentos para quase 520 mil micro e pequenos empreendedores. As empresas beneficiadas assumiram o compromisso de preservar o número de funcionários e puderam usar os recursos para financiar a atividade empresarial, como investimentos e capital de giro para despesas operacionais.

Na nova fase, o governo disponibilizou crédito de R\$ 5 bilhões, mas a expectativa é que os bancos que vão operacionalizar os financiamentos possam alavancar os recursos disponíveis para cerca de R\$ 25 bilhões, disse o senador Jorginho Mello (PL-SC). Ainda de acordo com o parlamentar, pelo menos 20% desse recurso será destinado a empreendedores da área de eventos, por causa dos prejuízos causados pela paralisação dessas atividades durante a pandemia.

"O micro e o pequeno empresário no Brasil representam 98% de todas as empresas e nunca tiveram uma linha de

crédito com essa abrangência, [com] fundo garantidor, carência, juro decente e possibilidade de melhorar o seu negócio", afirmou o senador no vídeo publicado nas redes sociais de Bolsonaro.

Os novos empréstimos feitos pelo Pronampe, considerados a partir de janeiro de 2021, poderão ter custo máximo de 6% ao ano, mais taxa Selic (3,5% ao ano). As instituições bancárias participantes do programa operarão com recursos próprios e poderão contar com garantia a ser prestada pelo Fundo Garantidor de Operações (FGO), administrado pelo Banco do Brasil. Esse fundo servirá como garantia para até 100% do valor das operações, desde que todos os empréstimos feitos pela instituição não tenham taxa de inadimplência maior que 85%.

A linha de crédito concedida pelo Pronampe corresponderá a até 30% da receita bruta anual calculada com base no exercício anterior ao da contratação, salvo no caso de empresas que tenham menos de um ano de funcionamento. Nesse caso, o limite do empréstimo corresponderá a até 50% de seu capital social ou a até 30% de 12 vezes a média da receita bruta mensal apurada desde o início de suas atividades, valendo a opção mais vantajosa para o pequeno empresário.

Para o ministro da Economia, Paulo Guedes, que participou do anúncio da sanção do Pronampe permanente, o programa democratiza o acesso ao crédito no país. "Pela primeira vez nessa recuperação, 48% da expansão de crédito foram para o pequeno e o médio", afirmou o ministro.

Fonte: Agência Brasil – 02/06/2021

Acesse na íntegra da Lei nº 14.161, de 2 de junho de 2021, publicada no Diário Oficial da União em: 04/06/2021, edição: 103-B, seção: 1-Extra B e página: 2.



CONFIRA AQUI OS NOVOS VALORES

Plano de Saúde

ACIP E



Plano para PME, MEI e Produtores Rurais

NOVA PRECIFICAÇÃO

Plano **SEM COPARTICIPAÇÃO**

O usuário não paga nenhum valor adicional em consultas, exame e procedimentos

FAIXA ETÁRIA	PLANO A ACOMODAÇÃO COLETIVA	PLANO B ACOMODAÇÃO INDIVIDUAL
0 - 18	R\$200,75	R\$225,65
19 - 23	R\$257,69	R\$289,73
24 - 28	R\$295,93	R\$332,59
29 - 33	R\$324,87	R\$364,87
34 - 38	R\$333,45	R\$374,39
39 - 43	R\$375,73	R\$421,95
44 - 48	R\$451,69	R\$507,19
49 - 53	R\$617,15	R\$693,47
54 - 58	R\$659,96	R\$740,98
59	R\$1.014,37	R\$1.139,15

Valores para pagamento até o dia 10

Ficou interessado?

Solicite uma visita de um de nossos representantes

R. Fernando Cróccia 126 - Centro Piedade/SP 15 3344-9770 \$\infty\$ 15 99789-4480

f acepiedade.com.br





fazer mais pelo seu negócio.

O momento pode ser desafiador, mas você não está sozinho. Conte com as nossas soluções para facilitar a gestão of fluxo de caixa da sua empresa

- Cobrança
- Máquina do cartãos
- E muito mais
- artões

Vamos trocar uma ideia?

Acesse sicredi.com.br e saiba mais



11

Junho / 2021 OCIO*

VENHA VISITAR A FEIRA NOTURNA DOS PRODUTORES DE PIEDADE



Praça de Eventos da Rodoviária



Prezado Associado,

A partir do dia 1º de Junho será implantado o novo **portfólio Positivo** das consultas da Boa Vista SCPC, em substituição ao atual portfólio (Negativo).

As novas consultas Positivas passarão a valer para as modalidades de **pessoas jurídicas e físicas.**

A alteração é para oferta de melhores e mais modernas alternativas de análise de dados para concessão de crédito, que levará em conta também o comportamento positivo do cliente.

Consulte os valores e abrangência de cada consulta em suas respectivas telas



